



## NVKT nieuwsbrief

Maart 2015

In de NVKT Nieuwsbrief leest u nieuws voor agenten en importeurs werkzaam in de kleding- en textielbranche.

---

### Van het bestuur

#### Starten als agent?

Bij het secretariaat van het [VNT](#) en de NVKT komen regelmatig de volgende vragen binnen: Hoe kan ik (handels) agent worden? Welke eigenschappen moet ik bezitten? Hoe kom ik aan klanten?

Het leven als zelfstandige agent geeft veel voldoening, het is opwindend en het kan ook lucratief zijn. Men moet georganiseerd zijn, niet bang zijn om meer dan 50 uur per week te werken, goed tegen alleen zijn kunnen, tegen afwijzingen bestand zijn, maar vooral vasthoudend en overtuigend kunnen zijn.



Het helpt bovendien heel erg als de startende agent voordat hij begint veel kennis heeft van de markt waar hij in wil werken en deze met creativiteit kan inzetten.

Het belangrijkste van een succesvol agentuur zijn is naast deze marktkennis, goede betrouwbare leveranciers en goede eerlijke klanten hebben, en vooral geduld.

Verder een flinke doses geluk zou plezierig zijn. Dat geluk ligt op straat, maar zorg wel dat je op het juiste moment, op de juiste plaats en met het juiste product er bent.

Besef altijd dat er altijd een concurrent is, die harder werkt en dan ook mogelijk beter is dan jij nu bent. Ken je beperkingen en wordt beter dat hem of haar.

Verder nog enkele tips:

- Word lid van de NVKT voor de juridische ondersteuning, gratis agentuur contracten en omdat kennis macht is.
- Steel niet een bestaand agentuur van een collega. Het is niet alleen oneerlijk, maar ook slecht voor je reputatie.
- Bezuinig op kosten en vlieg zo goedkoop mogelijk, boek goedkope hotels, rij in een goedkope auto en stuur DHL op kosten van je leverancier met hun 96 nummer.
- Commissie wordt niet betaald door de klant! Besef dat een agent een besparing is op de kosten die een fabrikant anders zou hebben met eigen verkoop/export personeel.
- Lever nooit commissie in. Het lijkt aardig voor een mega order, maar binnen een

paar jaar werk je ook voor gereduceerd tarief voor mini orders.

- Blijf scherp en besef dat agenturen niet eeuwig succesvol zijn en dat het wel 5 jaar kan duren voordat een nieuwe succesvol is.

Uw Voorzitter

**Paul Visscher**

[paul@visscheragenturen.nl](mailto:paul@visscheragenturen.nl)



#### Algemene Ledenvergadering NVKT

Op donderdag 23 april 2015 is de Algemene ledenvergadering van de NVKT in de [Hermitage](#) in Amsterdam.

[Lees verder](#)



**Rabobank**



#### Bezoek GRATIS de Week van de Ondernemer!

Bezoek op 14, 15 en 16 april 2015 GRATIS de [Week van de Ondernemer](#) in het [Beatrix Theater](#) in Utrecht!

[Lees verder](#)

## De Rabobank Cijfers en Trends Branchebarometer Textielproducten

Volgens de Branchebarometer van de Rabobank laat de modebranche in het eerste kwartaal van 2014 een omzetzijging van 1,1% zien ten opzichte van hetzelfde kwartaal in 2013. Het consumentenvertrouwen neemt langzaam toe, maar dit uit zich nog niet in een toegenomen omzetzijging.

[Lees verder](#)



### Algemene ledenvergadering VNT

Op donderdag **4 juni 2015** is de Algemene ledenvergadering van het VNT in het [Media Park](#) in Hilversum.

[Lees verder](#)



### 14-15 mei 2015: IUCAB Congress

Op 14 en 15 mei 2015 organiseert de [IUCAB](#) (Internationally United Commercial Agents and Brokers) in [Hotel Bristol](#) in Warschau een bijeenkomst waar alle aangesloten nationale organisaties vertegenwoordigd zijn.

Deze bijeenkomst zal tevens een be-to-be bijeenkomst worden, omdat principalen worden



### Nieuwe editie VNT Bulletin

Het VNT Bulletin komt 4 keer per jaar uit. Hierin staat tal van informatie, adviezen, interviews en columns toegespitst op de wereld van de agent en importeur.

[Lees hier de preview](#)



### Vernieuwde Bread & Butter keert terug van 7 tot 9 juli 2015

De zomereditie van Bread & Butter komt terug in vernieuwde vorm en vindt dit jaar plaats van 7 tot 9 juli op de oude locatie; het voormalige vliegveld [Berlin-Tempelhof](#) in Berlijn.

[Lees verder](#)

uitgenodigd om daar aanwezig te zijn. Het gaat niet alleen om de Poolse principaal die agenten zoekt in bijvoorbeeld Nederland, maar ook een Europese principaal die zaken wenst te doen met agenten ter plaatse.

[Lees verder](#)



### Agenda

In de NVKT agenda vindt u een overzicht van bijeenkomsten en evenementen die voor u als handelsagent, importeur en/of distributeur interessant kunnen zijn. Deze worden zowel door het NVKT als door andere organisaties georganiseerd.

[Lees verder](#)



### Het Verbond van Nederlandse Tussenpersonen (VNT) organiseert Internationale Handelsmarkt

Het [VNT](#) organiseert op 4 juni 2015 in het [Media Park](#) in Hilversum een Internationale Handelsmarkt. Ambassades, agentschappen en handelsvertegenwoordiging uit verschillende landen komen regelmatig bij het VNT omdat zij op zoek zijn naar Nederlandse handelsagenten, importeurs en distributeurs.

Nederlandse agenten willen ook graag in contact komen met buitenlandse fabrikanten. Om vraag en aanbod samen te brengen organiseert het VNT een Internationale Handelsmarkt.

De markt wordt geopend door voorzitter van MKB Nederland Dhr [Michaël van Straalen](#).



### Zaken doen in Letland?

Zaken doen in Letland? Ontdek de mogelijkheden tijdens de informatie middag op 30 april 2015 op de Letse Ambassade in Den Haag.

[Lees verder](#)



De Nederlandse Vereniging van Kleding & Textiel-agenten/importeurs (NVKT) is dé ondernemersorganisatie voor agenten en importeurs werkzaam in de kleding- en textielbranche. Kijk voor meer informatie op [www.nvkt.nl](http://www.nvkt.nl)



[Like onze Facebook pagina](#)



[Volg ons op Twitter](#)



[Bezoek onze website](#)